Responsable National des Admissions

HEADway People, cabinet de recrutement spécialisé dans les métiers de l'enseignement supérieur, la recherche et la formation recrute pour le groupe Healthacadémia (ISPS) un/une :

Responsable National des Admissions (H/F).

Le Groupe Healthacadémia est un acteur majeur de l'enseignement supérieur privé en France, réputé pour ses établissements d'excellence dans le domaine des professions de santé. Les écoles **ISO (Institut Supérieur d'Optique)**, pionnières dans la formation des futurs professionnels de l'optique depuis plus de 30 ans, sont au cœur de ce projet. Avec plusieurs campus répartis sur le territoire national, ISO accompagne ses étudiants vers la réussite professionnelle grâce à des programmes innovants et une forte proximité avec les entreprises du secteur.

Dans le cadre de sa stratégie de développement et pour renforcer ses équipes, le Groupe Healthacadémia recrute un **Responsable National des Admissions H/F** pour le réseau des écoles ISO. Ce poste en **CDI à temps plein** est basé au **siège du Groupe à Paris 15ème** et prévoit des déplacements réguliers en France.

Principales missions :

Rattaché(e) à la **Directrice Marketing/Sales**, vous jouerez un rôle central dans l'atteinte des objectifs d'inscription des écoles ISO. En tant que référent national des admissions, vos missions s'articulent autour des axes suivants :

1. Pilotage de la stratégie d'admissions

- Élaborer et déployer la stratégie nationale de recrutement des étudiants en collaboration avec les directions des écoles et du siège.
- Créer et mettre en place des campagnes commerciales performantes pour attirer les candidats et convertir les prospects en inscrits.
- Collaborer avec les équipes Marketing pour optimiser les stratégies de **génération de leads** (campagnes digitales, salons, partenariats).
- Suivre et analyser les indicateurs de performance (KPI) afin de piloter et ajuster les actions mises en place.

2. Animation et coordination des équipes admissions locales

- Animer et coordonner le réseau des **Responsables des Admissions** présents dans chaque école ISO.
- Organiser des réunions régulières pour partager les bonnes pratiques, harmoniser les processus et assurer la qualité des outils utilisés.
- Former et accompagner les équipes pour garantir l'atteinte des objectifs nationaux.
- Assurer la **cohérence des discours commerciaux** et des techniques d'inscription à travers le réseau.

3. Promotion et rayonnement des écoles ISO

- Représenter les écoles ISO lors d'événements nationaux tels que **salons étudiants, forums et conférences**, afin d'augmenter la visibilité et l'attractivité du réseau.
- Piloter des actions de promotion innovantes en lien avec le Marketing et les directions d'écoles.
- Assurer une **veille concurrentielle** pour identifier les tendances du marché et adapter les stratégies de recrutement.

Votre profil

Issu(e) d'une formation supérieure **Bac+4/5** (commerce, marketing, gestion), vous justifiez d'une expérience significative d'au moins **7 ans** dans un poste similaire, idéalement au sein d'une école ou d'un réseau d'enseignement supérieur.

Savoir-faire :

- Expertise en **stratégie commerciale et admissions**.

- Compétences avérées en **techniques de vente et de négociation**.
- Excellente maîtrise des outils CRM (idéalement **Salesforce**) et des systèmes d'information liés aux admissions.
- Capacité à piloter et **animer des équipes transverses** pour les fédérer autour d'objectifs communs.
- Analyse des données pour ajuster les stratégies et optimiser les résultats.
- Anglais professionnel requis pour des échanges avec les interlocuteurs groupe.

Savoir-être :

- Leadership et capacité à **motiver des équipes**.
- Excellent relationnel et capacité à communiquer de manière claire et pédagogique.
- Orientation résultats avec un fort esprit d'initiative et de **proactivité**.
- Organisation rigoureuse et gestion efficace des priorités.
- Capacité d'adaptation à un environnement **challengeant et évolutif**.

Le poste est basé à Paris et des déplacements sont à prévoir.

Processus de recrutement :

Merci de bien vouloir adresser votre CV et mail de candidature à l'adresse suivante : c.mollard@headway-advisory.com.

Après entretien avec les consultants HEADway People, les candidats retenus en shortlist seront présentés au groupe pour les entretiens complémentaires.

Ref	HealthAcademia-Resp-Nal-Adm
Date de dépôt	19-12-2024
Date de prise de poste	Dès que possible
Catégorie	Fonctions supports
Statut	Recruté
Contrat	CDI
Localisation	Paris

headway-people.com

33, rue d'Amsterdam 75008 Paris

+ 33 (0)171 182 266 / Fax + 33 (0)171 197 276

recrutement@headway-people.com